

Kisebb költség, jobb kiszolgálás

Tudod, mennyi pénzed van a zsebedben? A folyószámládon? A raktáradban? Igen, a raktárban. A készletedben. A termékeidben.

Nem értem, miért jó az, ha egy cégnél hatalmas árukészlet van raktáron?

-> Mert minden vevőt ki lehet azonnal szolgálni. Ezt értem.

Akkor kérdezem másképp.

Minek van minden termékből irreálisan nagy mennyiség? -> Passz.

Hátha jön egy busz sok-sok emberrel, és mindenkinek ugyanarra a termékre van égetően szüksége.

Hány ilyen busz is furikázik város szerte? Pontosan merre is jár?

Talán egyetértünk abban, hogy optimális esetben egy raktárban jellemzően nincs elfekvő készlet.

Persze az normális, ha pár darab van egy-egy „valamiből”, hogyha annak a terméknek a forgási sebessége ezt indokolja.

Egy ilyen raktárban sokkal gyorsabban folyik a vevő kiszolgálás, nincs szükség óriási apparátusra, hogy a fölösleges készleteket mozgassa és kezelje.

A leltárral is hamar lehet végezni, és tán még egy kisebb épület is elegendő...

Nem utolsó sorban pedig a raktárkészleteden is megtakarítasz!

A vevők pedig gyorsan megkapják azt, amiért jöttek, tehát elégedetten távoznak. Nagy eséllyel visszatérnek legközelebb is, amikor szükségük lesz valamire.

Ebben az esetben a tulajdonos is elégedett.

Hiszen spórol a költségeken, nem áll a pénze a fölöslegesen halmozódó készletben.

Át tudja csoportosítani az energiáit arra a területre, ahol az szükséges, és még az anyagi tőkéje is megvan hozzá.

Az alkalmazott is elégedett. Miért?

Mert nem kell órákig keresgélennie semmit, tudja, hogy pontosan mit hol talál, és mennyit.

Nem áll fölötte az ideges vevő, és nem hallgatja a felmenői történeteit.

Végül pedig esélye lehet arra, hogy a jól prosperáló cég rendesen megfizeti a munkáját, hiszen nem áll benne milliós nagyságrendű pénz az elfekvő készletekben.

Ha mindenki csak nyer ezzel a rendszerrel, miért nem így működik mégsem?

AUTOSOFT „A PROFIT-GENERÁTOR”

Talán elsőként, mert nem tudja senki, mi is van pontosan a raktárban.

Az, ami ott van, miért van ott?

Esetleg egy kuncsaft megrendelte, aztán nem jött érte, vagy jött, de mást vitt helyette, vagy visszahozta, hogy mégsem kell, stb.

Igazából nem is ez a fontos.

A lényeg, hogy legyen olyan raktárkezelő programod, aminek segítségével mindig percre pontosan tudod, hogy pontosan mi van a raktárban.

Ha valami nincs, akkor mivel helyettesíthető, és ami viszont van, azt hol lehet megtalálni.

A továbbiakban fontos tudnod azt is, miért halmozódtak fel bizonyos alkatrészek, és meg kell találnod ennek az ellenszerét.

Egy ilyen felhalmozódás miatt előfordulhat, hogy olyan alkatrész nincs, amire viszont szükséged lenne. Ez azért probléma, mert nem tudod kiszolgálni az ügyfelet, akit ezért elveszítesz. Vajon hány ügyfeled ment át a konkurenciádhoz emiatt?

Az csak a hab a tortán, ha ez a program a rendelést is „elintézi” helyetted.

Ha valami meghatározott darabszám alá csökken, arról értesít, és ha ki is fogy a készlet, azonnal rendelésbe teszi a terméket.

És nem rendelsz be fölösleges mennyiségeket semmiből.

Hiszen bármikor lekérhető statisztikával a program azt is megmutatja, melyik terméknek mekkora a forgási sebessége.

Ebből pedig meg tudod állapítani, hogy mi az, amit keresnek a partnereid, és mi az, amire egyáltalán nincs szükséged.

Látod, hogy mibe tedd a pénzed, és miből „vedd ki”.

Érdemes tehát körbenézned a raktáradban, és kisöpörni azt, ami nem kell, mert nagy összegeket szabadíthatsz így fel!

Amire nincs szükséged, egy nagyszabású akció keretében megszabadulhatsz tőle. Ha esetleg olyan vasdarabot találsz, melyre vevő nem jelentkezik, tudok ajánlani egy jó színesfém telepet itt a közelemben. ☺

Ha már erre jársz, akkor ugorj be hozzám, vendégem leszel egy kávéra!

Kávé szürcsölés közben pedig átbeszéljük, hogyan tudunk Neked segíteni abban, hogy több pénz maradjon a zsebedben! Mint láthattad, a raktárkészletezésen is tudsz spórolni!

Hívj most!

Tel.: 06/1/284-0030

autosoft@autosoft.hu