

Fejétől búzlik II.



Már sokszor hangsúlyoztam, hogy vállalkozásod nyereséges működéséhez szükséged van kellő számú vevőre.

Új, és visszajáró vevőkre egyaránt.

Mivel egy működő cégről beszélünk, ezért biztosan van terméked/szolgáltatásod, vannak ügyfeleid.

Az ügyfeleid viszont csak akkor fizetnek, ha megfelelően kiszolgálod őket.

Az ügyfelek kiszolgálást a cég munkatársai végzik.

A cég tehát munkatársakból, alkalmazottakból, kollégákból áll.

Rajtuk múlik az, hogy az ügyfél milyen módon lesz kiszolgálva, tehát egyértelműen a cég bevétele tőlük is függ.

Egy munkatárs nem lehet fizetett ellenség, a cégen belül mindenkinek együtt kell működnie ahhoz, hogy a bevételek jöjjenek.

Márpedig a bevételek nélkül nincs fizetés sem.

Egy fontos kérdés: Szeretnek a cégedben dolgozni az alkalmazottak?

Miért fontos ez?

Mert érdekes tény, de tény, hogy az a cég, ahol szeretnek dolgozni az alkalmazottak, az valahogy jobban termel. A dolgozók nem fáradnak el, segítik, támogatják egymást. Egyszóval gördülékenyen megy a munka.

Valóban egy hajóban eveznek a vezetéssel.

És mi kell ahhoz, hogy „szeressenek” dolgozni?

A munkatársak életük jelentős részét töltik el a munkahelyükön.

Normális elvárás az a cég részéről, hogy ne csak „eltöltsék” az idejüket, hanem bevételt termeljenek.

Ehhez viszont szükséges biztosítani számukra a jó munkafeltételeket, a jó körülményeket.

Jó munkához jó szerszám kell! – tartja a mondás.

Itt nem feltétlenül a tollra és a papírra gondolok, bár arra is szükség van.

Ma már mindenhol „számítógépesítettek”, azaz mindenhol számítógéppel dolgoznak, online kapcsolódással.

Tegyük fel, hogy van egy programod a számítógépes hálózaton, amivel elégedett vagy.

Ez a program a teljes céges tevékenységed alap pillére is egyben, így fontos számodra, hogy a maximális hatékonyságot érjed el vele.

Minden vállalkozás működése kisebb-nagyobb mértékben eltér egymástól.

Ezeket az igényeket egy jó szoftvernek követnie kell!

AUTOSOFT „A PROFIT-GENERÁTOR”

Egy jó szoftver esetében viszont az is fontos, hogy a szoftver jól kiforrott legyen, és szakértői támogatással rendelkezzen.

Ez ugye egy elég nagy ellentmondás.

Ezt mi úgy oldottuk meg, hogy maga a szoftver felépítése eleve már a tervezéskor úgy lett kialakítva, hogy a szoftver a lehető legrugalmasabb legyen.

Hogyha a szoftvered kellőképpen követi a vállalkozás folyamatait, akkor időt takarít meg, megkönnyíti, felgyorsítja a Te és a munkatársaid életét egyaránt. Ettől eredményesebbek lesztek, ezáltal szívesebben használjátok. Magyarul jó munkafeltétel mindenki számára.

Mindenképpen szorosan együtt kell működni a szoftver gyártójával, ha van erre lehetőség, és magadra kell igazítani a funkciókat.

Ettől nem kell félned, hiszen az informatikában a folyamatok ugyanúgy zajlanak, mint a járműszerelésnél.

A rendszert „olajozni” kell, karbantartani. Ha viszont még jobbat akarsz, akkor lehet fejleszteni. Úgymond extrákat beszerezni.

Minél jobban specializáltabb, Rád szabott rendszered van, annál jobban fog a cég működni is.

Néma gyerekeknek anyja sem érti a szavát, tehát, ha úgy érzed, hogy a szoftvered nem jól szolgálja ki a cégben a feladatokat, akkor fel kell vened a kapcsolatot a gyártóval és megoldást kell találnotok rá.

Ha nem így teszel, akkor a szoftvered ára kisebb-nagyobb mértékben pénzkidobás lesz. Az üzlet eddig is ment valahogy, ezután is fog.

Ha nem kéred, akkor nem is kapod meg „azt” a pluszt, ami jár.

Neked is lehet több vevőd, ha megfelelő ügyviteli rendszered van!
Könnyítsd meg az életed! Hívj most, hogy megtudd a részleteket!

Dolgozz Te is így! Hívj most!
Telefon: +36 1 284 00 30
E-mail: autosoft@autosoft.hu