

Álcázott cikkszámok



Azzal nincs gond, hogy ajánlatot kér az ügyfél.
A gond akkor van, amikor megadod, és soha többé nem látod...

Nyilván az ár játszotta a szerepet.
Valószínűleg megcsináltatta az ember az autóját, hiszen máskülönben nem tudja használni. Csakis az ár játszhatta a döntő szerepet.

Akkor mégis hogyan maradj talpon?

Delikvensünk bizonyára nem csak Téged kérdezett meg.
Megkereste a szomszéd boltot, a közeli, vagy kicsit távolabbi, de esetenként fusizó autószerelőt, és persze ott aláígérték az árajánlatodnak.
Megnézték, és elmondták, mennyire drágán dolgozol. Bezzeg ők ...

Ha csak az árat nézzük, ez így is van, hiszen hozzájuk képest Te

- biztonságos állapotban adod át a kocsit, mert mindig figyelsz a jó minőségű munkára és csak jó minőségű alkatrészrel dolgozol
- nem dolgozol feketén, tehát minden javítás után fizeted az áfát
- jó szakemberekkel dolgozol, akik után fizeted a bejelentési költségeket
- a kocsit mindig kívül-belül letisztítva adod át
- rendelkezel bármilyen szereléshez szükséges speciális eszközzel

és még sorolhatnám.

Természetesen ezek növelik a kiadásaidat is. Na de ezek nélkül hogyan?

Ajánlatot adnod kell, hiszen ezért jött be az ügyfél.
Hogyan oldod meg, hogy mégse máshol javíttasson, és a színvonaladat se kelljen lejjebb vinned?

Több ötlet is van, most azt osztom meg Veled, ami partnereim körében a „legkapósabb”

Ha megvan rá a lehetőséged, akkor használd ki, és dolgozz saját cikkszám rendszerrel!
Ha nincs, akkor érdd el, hogy legyen! A saját cikkszám szerint az ügyfél CSAK Nálad kaphat ajánlatot.

Ha el is viszi máshova az ajánlatodat, nem fogják tudni beazonosítani az általad ajánlott termékeket.

Az ajánlatod azt is tartalmazza, hogy az összes alkatrész garantáltan szükséges a javításhoz és hogy pontosan azokra az alkatrészekre van szükség.

A saját cikkszám kezelése egy erre megfelelő programmal nem vehet több időt igénybe.
Szó sincs arról, hogy egyesével minden terméknek ki kell találnod és rögzítened az azonosító kódot!

Mégis, minden termékednek egyedi, álcázott azonosítója van.

Mégis, pontosan tudod követni az árajánlatokon szereplő cikkeket az álcázott cikkszámokkal is.

Mégis, bármikor tudsz olyan számlát is nyomtatni, ahol a valóságos cikkszámok látszódnak.

AUTOSOFT „A PROFIT-GENERÁTOR”

Vagyis, ha akarsz, álcázod, ha viszont szükséges eredeti cikkszámot használnod, akkor nem álcázod a cikkszámaidat.

Ez egy teljesen legális módszer, és tartalmazza a számodra szükséges biztosítékokat!

Ne feledd!

Olyan ajánlatot adsz, amelyen nem látszódik olyan cikkszám, amelyet máshol is beazonosíthat.

Ezzel a lehetőséggel Te is élhetsz, ha megfelelő ügyviteli rendszered van.

Könnyítsd meg az életed!

Hívj most, hogy megtudd a részleteket!

Dolgozz Te is így! Hívj most!
Telefon: +36 1 284 00 30
E-mail: autosoft@autosoft.hu